



Die **uv-technik meyer gmbh** ist einer der führenden Hersteller und Anbieter von innovativen und umweltschonenden UV-Lösungen für die Anwendungsbereiche der Härtung und der Desinfektion. Mit unserer Leidenschaft für die UV-Technologie begeistern wir seit mehr als 30 Jahren eine stetig wachsende Anzahl von Kunden und Partnern. Als einer der Marktführer tragen wir eine besondere Verantwortung im Hinblick auf Innovation und Qualität. „Made in Germany“ steht stets im Fokus unserer Aktivitäten. Wir orientieren uns an den Bedürfnissen unserer Kunden, und bieten technisch und technologisch hochwertige Produkte und Lösungen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen ambitionierten Macher, mit Lust am Mitgestalten und Freude beim Umgang mit Menschen.

Sales Manager (m/w) im technischen Vertrieb

Ihre Aufgaben

- Akquisition von Neukunden.
- Beratung und Betreuung von Bestandskunden hinsichtlich technischer und kommerzieller Belange
- Erarbeitung von individuellen Projektlösungen in enger Zusammenarbeit mit Kollegen und Netzwerkpartnern
- Für potenzielle Kunden erarbeiten Sie, in hoher Eigenverantwortung, Lösungskonzepte unter Berücksichtigung der jeweiligen technischen und wirtschaftlichen Machbarkeit
- Die ständige Beobachtung des Marktes und Analyse von Trends obliegen Ihrer Verantwortung.
- Teilnahme an Messen und Vertriebsmeetings
- Reisebereitschaft innerhalb von Europa

Ihr Profil

- Abgeschlossene, technische Ausbildung idealerweise im Bereich Maschinenbau oder Elektrotechnik, alternativ haben Sie eine kaufmännische Ausbildung und Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger, technischer Produkte
- solide Vertriebserfahrung
- Berichtet direkt an die Geschäftsleitung
- Kunden- und Serviceorientierung ist für Sie eine Selbstverständlichkeit
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Zweite Fremdsprache ist von Vorteil
- Zuverlässigkeit, sicheres Auftreten, selbständige Arbeitsweise
- Führerschein Klasse B und Reisebereitschaft

Wir bieten

- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem innovativen Unternehmen
- Eine Chance für den leistungsorientierten Quereinsteiger
- Ein hohes Maß an Eigenverantwortung sowie kurze Entscheidungswege
- Eine vielseitige Tätigkeit in einer angenehmen Arbeitsatmosphäre
- Eine gründliche und individuelle Einarbeitung
- Ein neutrales Firmenfahrzeug (auch zur privaten Nutzung)
- Eine attraktive, leistungsbezogene Entlohnung
- Attraktive Entwicklungsmöglichkeiten

Fühlen Sie sich angesprochen, dann freuen wir uns auf ihre Kurzbewerbung an torsten.guennel@uv-technik.com.